

**Verkaufsberater:in Working Places (80-100%)
Mit einer Portion Spass an der Arbeit**



Seit über 33 Jahren gestalten wir Arbeitswelten, die produktiv, kreativ und ergonomisch sind. Als unabhängiger Anbieter für moderne Bürolösungen bringen wir alles mit, was Unternehmen für effizientes Arbeiten brauchen: von Drucksystemen (Hard- und Software) über Arbeitsplätze bis hin zu Zubehör. Dabei setzen wir auf Top-Marken wie Vitra, USM, Wilkhahn, Artemide, etc.

Jetzt suchen wir dich als:

Verkaufsberater:in Working Places (80–100%)

Das ist deine Verantwortung:

Du bist unser Gesicht nach außen und die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden.

- Gewinnung neuer und Betreuung bestehender Kontakte
- Ausbau unserer Marktpräsenz in der Region
- Verantwortung für Umsatzziele und Erträge
- Entwicklung kreativer Druck- und Scanlösungen
- Beratung und Verkauf von Konzepten und Büroeinrichtungen
- Präsentation der Mehrwerte unserer Lösungen – vor Ort, telefonisch oder online

Das bringst du mit:

- Ausbildung oder Weiterbildung im Verkauf
- Erfahrung im Projekt- und Dienstleistungsgeschäft, idealerweise in der Büromaschinenbranche
- Verkaufsstärke, Organisationstalent und Kundenorientierung
- Hohe Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und Sozialkompetenz
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Das erwartet dich bei uns:

- Flexible Arbeitsbedingungen und ein Geschäftswagen
- Persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Ein modernes Arbeitsumfeld und ein motiviertes Team

Neugierig?

Kontaktiere Christian Mendelin unter christian.mendelin@buerokonzept.ch oder ruf direkt an. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Bürokonzept Schaller AG - und die arbeit macht spass.

www.buerokonzept.ch